



FVS SGR ENTRA NEL CAPITALE DELLA PADOVANA LIKING SPA

Siglata la prima operazione per il “Fondo Sviluppo PMI 2”

San Martino di Lupari, 17 febbraio 2022 – FVS Sgr S.p.A., società interamente controllata dalla finanziaria regionale Veneto Sviluppo, per conto del Fondo denominato “Fondo Sviluppo PMI 2”, ha acquisito una partecipazione di maggioranza in Liking S.p.A. di San Martino di Lupari (Padova), società specializzata nella produzione di caramelle dure e ripiene, toffee, compresse e caramelle bio, prodotte sia a marchio proprio che private label, destinate prevalentemente alla GDO e al canale Ho.Re.Ca italiano ed estero.

L’operazione è stata perfezionata attraverso il veicolo societario Sweetly nel quale ha investito, oltre a FVS, anche la famiglia Corno che rimane significativamente presente nella governance societaria. In particolare Pierluca e Lamberto Corno, rappresentanti della terza generazione di imprenditori padovani, manterranno i loro ruoli all’interno del Consiglio di Amministrazione mentre Giancarlo Corno (figlio di Pierluca) rivestirà l’incarico di Direttore Generale, dopo aver ricoperto negli ultimi anni il ruolo di Direttore Operativo e di responsabile della ricerca e sviluppo.

La finanziaria regionale Veneto Sviluppo e il suo braccio operativo FVS Sgr hanno sposato sia il processo di passaggio generazionale, che vede in Giancarlo Corno il rappresentante della quarta generazione della famiglia, sia il progetto industriale di crescita della società, che è attiva da oltre 110 anni.

Liking, fondata nel 1910 da Giuseppe Corno, negli anni si è infatti trasformata da piccolo laboratorio artigianale a realtà industriale di primaria importanza, operante nello stabilimento produttivo di 16.000 mq a San Martino di Lupari, in cui sono impiegati circa 40 collaboratori. Con una capacità produttiva che ogni giorno permette di confezionare fino a 22 tonnellate di caramelle dure e ripiene, 1 tonnellata di compresse e più di 8 tonnellate di toffee, Liking ha sviluppato una rete di vendita che copre tutto il territorio nazionale e che ha permesso negli anni di conquistare significative quote di mercato anche all’estero (l’export supera il 30% del fatturato).

La società e oggi è uno dei principali player italiani nel segmento di riferimento e nel 2020 ha conseguito ricavi per 10 milioni di Euro, mantenendo una marginalità pari al 20% e migliorando ulteriormente la propria posizione finanziaria netta. Il 2021 ha chiuso con risultati sostanzialmente simili a quelli dello scorso esercizio, grazie ad un secondo semestre dell’anno molto positivo che ha consentito di recuperare i minori volumi realizzati nel primo semestre dell’anno impattato dalle chiusure imposte dall’emergenza pandemica.



Con l'ingresso in Liking, FVS conclude la prima operazione del "Fondo Sviluppo PMI 2" con un investimento in capitale di rischio finalizzato a supportare il piano di crescita aziendale che prevede il rafforzamento dell'area commerciale e l'espansione in nuovi canali e aree geografiche, lo sviluppo di nuove referenze innovative e in linea con i trend di mercato, nonché la crescita perseguita sia attraverso operazioni di M&A nel settore di riferimento e in comparti attigui, sia mediante progetti di aggregazione e collaborazione con altre società complementari per gamma prodotti e posizionamento di mercato.

“In Liking abbiamo trovato una società sana e ben gestita – **è il commento di Fabrizio Spagna, Presidente di FVS Sgr e di Veneto Sviluppo** - con impianti e macchinari tecnologicamente avanzati e altamente automatizzati e soprattutto idee e strategie di posizionamento, che nei prossimi anni consentiranno di percorrere ampi spazi di crescita in un settore che, tra l'altro, ben si presta ad operazioni aggregative. Per noi sarà un piacere poter affiancare la famiglia Corno in questa nuova e importante fase della vita aziendale, che confidiamo potrà riservare delle grandi soddisfazioni anche alla compagine di investitori del Fondo PMI 2”.

“Negli ultimi due anni - **spiega Pierluca Corno, Presidente di Liking** - la nostra famiglia ha deciso di ricercare un partner che ci potesse affiancare in un progetto di passaggio generazionale, volto a realizzare un ulteriore step nel percorso di crescita della società. Dopo molti contatti con diversi operatori abbiamo scelto FVS come partner sia per l'alta professionalità e umanità riscontrate nel team di investimento, sia per il confronto costruttivo che ci ha consentito di scrivere a quattro mani il progetto di sviluppo futuro.”

“Grazie all'ingresso di FVS nel capitale – **dichiara Lamberto Corno, Amministratore Delegato di Liking** - siamo fiduciosi di poter implementare il piano di crescita condiviso, sfruttando le opportunità che il mercato adesso ci offre. La pandemia si è rivelata sfidante per la società, ma ha anche imposto una riflessione sul percorso che Liking dovrà intraprendere per acquisire un ruolo ancora più rilevante in un settore che sta affrontando profondi cambiamenti”.

FVS è stata assistita per la parte legale da ADVANT Nctm con Lucia Corradi per l'operazione M&A e Giovanni de' Capitani per la correlata operazione di finanziamento. Adacta Advisory e Adacta Tax & Legal, con un team guidato da Francis De Zanche, Alberto Ferracina e Giulia Gionfriddo, si sono occupati delle Due Diligence finanziaria, fiscale e giuslavoristica.

La Famiglia Corno è stata supportata dalla società di consulenza CF Partners di Vicenza con i professionisti Domenico Girardi e Domenico Ruffilli, dallo Studio Commercialista dott. Simioni Augusto e, per la parte legale, da DFA Studio Legale Associato con il Partner Andrea Cevese e l'avv. Andrea Bagni.

L'operazione è stata finanziata da Cassa Centrale Banca - Credito Cooperativo Italiano S.p.A. in pool con altre banche del Gruppo Cassa Centrale. Le banche finanziatrici sono state assistite dallo Studio Legale Clifford Chanche (con l'avv. Pasquale Bifulco).



Liking S.p.A. è una società di San Martino di Lupari (Padova) attiva nella produzione e commercializzazione di caramelle dure e ripiene, toffee, compresse e caramelle biologiche, sia a marchio proprio che private label, con una clientela rappresentata principalmente da importanti operatori della GDO italiana e da alcuni distributori esteri (export pari a circa il 30% dei ricavi complessivi). La Società attualmente impiega circa 40 risorse e opera su uno stabilimento di 16.000 mq con impianti produttivi altamente automatizzati.

Nel biennio 2020/2021 la Società si è dimostrata resiliente alla pandemia conseguendo ricavi per 10 milioni di euro, una marginalità pari al 20% e migliorando la propria posizione finanziaria netta cash positive.

Il progetto industriale per i prossimi anni prevede una crescita con l'obiettivo di aumentare la quota di mercato nei mercati serviti, entrare in nuove aree geografiche e in nuovi canali di vendita, nonché arricchire la gamma prodotti con nuove referenze in linea con i trend di mercato, con un approccio aperto a progetti di messa a sistema con altri operatori complementari del settore.



FVS SGR, Società di Gestione del Risparmio controllata da Veneto Sviluppo, dopo aver interamente investito le risorse del Fondo Sviluppo PMI (50 milioni di Euro investiti in un portafoglio di 8 partecipate) ha lanciato recentemente il Fondo Sviluppo PMI 2, fondo con target di raccolta pari a 75 Milioni di Euro dedicato ad investimenti in PMI localizzate nel territorio del Triveneto (regioni Veneto, Friuli Venezia Giulia e Trentino Alto Adige).

FVS ha raccolto capitali istituzionali (Finanziarie, Fondi pensione, Banche, family office e sistema Confindindustriale) e investe sul territorio al servizio della crescita delle PMI del Triveneto, rafforzando le PMI nei loro processi di sviluppo attraverso un'iniezione di capitali freschi con l'obiettivo di favorire passaggi generazionali e progetti di aggregazione tra aziende sane e competitive nei rispettivi contesti di mercato. La strategia del Fondo prevede investimenti orientati allo sviluppo e alla crescita dimensionale, all'espansione geografica e merceologica, al miglioramento del posizionamento di mercato a livello internazionale, anche attraverso processi di acquisizione, fusione o progetti di messa a sistema con altre società.

Il Fondo Sviluppo PMI 2 interviene con investimenti da 4 a 10 milioni di Euro per operazione prevalentemente in imprese operanti nei settori dell'industria, del commercio, dei servizi e del terziario in generale, che abbiano un fatturato compreso tra 10 e 180 mln di Euro e un significativo potenziale di creazione di valore nel medio-lungo periodo.